

## بررسی قرارداد تملیک شرکت دارویی

### ایمونومدیکس توسط شرکت دارویی گیلیاد



Corporate development, M&A

آبان ۱۴۰۰

معرفی توسعه شرکتی

۱

معرفی شرکت Gilead

۲

معرفی شرکت Immunomedics

۳

منطق معامله

۴

اطلاعات معامله

۵

آینده شرکت Gilead پس از تملیک

۶

ریسک معامله

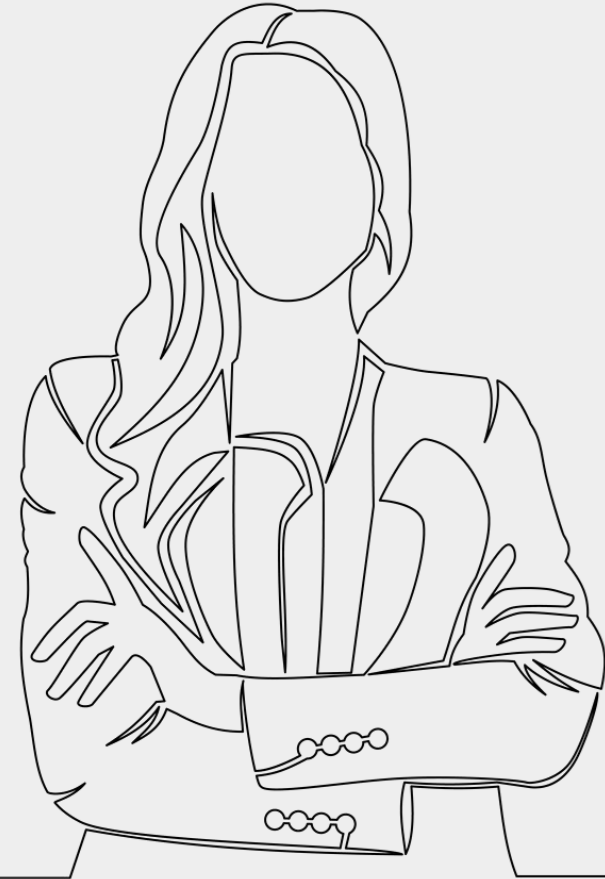
۷

معرفی سوابق و سرویس‌های ارائه شده

۸

تماس با ما

۹



# بررسی قرارداد تملیک شرکت دارویی ایمونومدیکس توسط شرکت دارویی گیلیاد

(تهیه شده توسط گروه مشاوره مالی و سرمایه گذاری مانا، واحد کسب و کار فارمانا)

۱. معرفی توسعه شرکتی
۲. معرفی شرکت Gilead
۳. معرفی شرکت Immunomedics
۴. منطق معامله
۵. اطلاعات معامله
۶. آینده شرکت Gilead پس از تملیک
۷. ریسک معامله
۸. معرفی سوابق و سرویس‌های ارائه شده

## توسعه شرکتی (Corporate development)

توسعه شرکتی از اقدامات استراتژیک به منظور **رشد و بازسازی** کسب و کار، ایجاد **مشارکت های استراتژیک** و یا دستیابی به **تعالی سازمانی** تشکیل شده است. هدف توسعه شرکتی ایجاد فرصت هایی برای شرکت از طریق اقداماتی مانند **ادغام و تملیک (M&A)**، **معاملات و مشارکت ها** است که موجب افزایش ارزش کسب و کار شرکت می گردد.

### خدمات حوزه توسعه شرکتی:

بهینه سازی ارزش سهامداران



ارزیابی سرمایه گذاری و معاملات



ادغام و تملیک



مشارکت



ارزشگذاری



### چرا به توسعه شرکتی نیاز است؟

توسعه شرکتی برای ایجاد و اجرای استراتژی های نوآورانه به شرکت کمک می کند تا از مزیت رقابتی خود استفاده کند و از این طریق به اهداف زیر برسد:

- افزایش ارزش شرکت
- بهبود بازدهی سرمایه گذاران
- توسعه کسب و کار و عملیات شرکت
- بهبود عملکرد مالی
- موضع یابی بهتر در بازار
- توسعه تکنولوژی و فناوری ها
- توسعه جغرافیایی و بازار
- بهبود حاشیه سود

# بررسی قرارداد تملیک شرکت دارویی ایمونومدیکس توسط شرکت دارویی گیلیاد

(تهیه شده توسط گروه مشاوره مالی و سرمایه گذاری مانا، واحد کسب و کار فارمانا)

۱. معرفی توسعه شرکتی
۲. معرفی شرکت Gilead
۳. معرفی شرکت Immunomedics
۴. منطق معامله
۵. اطلاعات معامله
۶. آینده شرکت Gilead پس از تملیک
۷. ریسک معامله
۸. معرفی سوابق و سرویس‌های ارائه شده

## معرفی شرکت

گیلیاد	نام شرکت:
کالیفرنیا، امریکا	دفتر مرکزی:
1987	سال تاسیس:
پذیرش شده در بورس:	
• Nasdaq	
13,600	تعداد کارکنان:

- یکی از بزرگ ترین شرکت های بیوتکنولوژی جهان
- پیشتاز در حوزه توسعه داروهای HIV

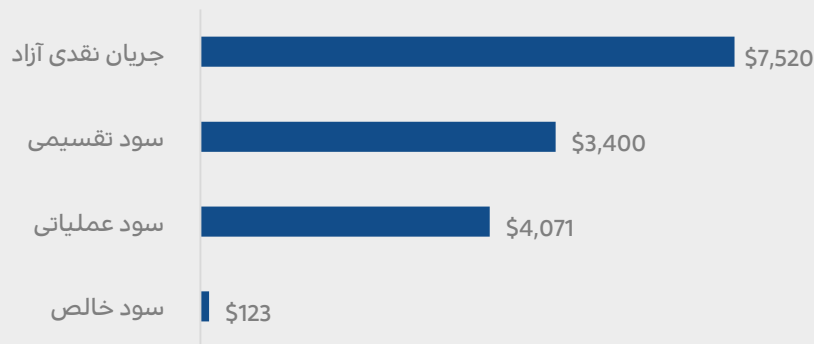
- دریافت تأییدیه برای 3 داروی جدید در 2020 (بدون احتساب داروهای ایمونومدیکس)



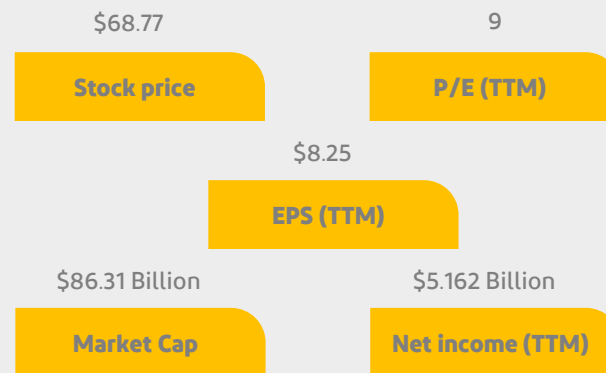
## اطلاعات کلیدی مالی و بازار

اطلاعات صورت های مالی متعلق به سال 2020 می باشد.

میلیون دلار



اطلاعات بازار مربوط به 11 ژوئن 2021 می باشد.



## درآمد شرکت 24.7 میلیارد دلار در سال 2020

علاوه بر رمدسیویر (Veklury®)، 3 داروی دیگر نیز در سال 2020 موفق به دریافت تأییدیه از مقامات رگولاتوری شدند:

نام برند	نام ژنریک	اندیکاسیون	تأییدیه
Jyseleca	Filgotinib	آرتریت روماتوئید	European Commission
Tecartus	Brexucabtagene autoleucel	سرطان خون	FDA
*Trodelvy	Sacituzumab govitecan-hziy	سرطان پستان ** (mTNBC)	FDA

\* این محصول پس از مالکیت ایمونومدیکس، در سید محصولات گیلیاد قرار گرفته است.  
\* Metastatic Triple-negative breast cancer

R&amp;D expenses

\$5 Billion

داروهای پرفروش	نام ژنریک	حوزه درمانی	فروش 2020 میلیون دلار
Biktarvy	Bictegravir Emtricitabine Tenofovir Alafenamide	HIV	\$7,259 m
Genvoya	Elvitegravir Cobicistat Emtricitabine Tenofovir alafenamide	HIV	\$3,338 m
Veklury	Remdesivir	Antiviral, Covid19	\$2,800 m
Descovy	Emtricitabine Tenofovir alafenamide	HIV	\$1,861 m
Odefsey	Emtricitabine Rilpivirine Tenofovir alafenamide	HIV	\$1,672 m

# بررسی قرارداد تملیک شرکت دارویی ایمونومدیکس توسط شرکت دارویی گیلیاد

(تهیه شده توسط گروه مشاوره مالی و سرمایه گذاری مانا، واحد کسب و کار فارمانا)

۱. معرفی توسعه شرکتی
۲. معرفی شرکت Gilead
۳. معرفی شرکت Immunomedics
۴. منطق معامله
۵. اطلاعات معامله
۶. آینده شرکت Gilead پس از تملیک
۷. ریسک معامله
۸. معرفی سوابق و سرویس‌های ارائه شده



## معرفی شرکت

ایمونومدیکس	نام شرکت:
آمریکا	دفتر مرکزی:
1982	سال تاسیس:
پذیرش شده در بورس:	
• Nasdaq	
366	تعداد کارکنان:

- از شرکت های پیشرو در تکنولوژی کانژوگه آنتی بادی-دارو (ADC\*) و از رهبران درمان \*\*TNBC



- دریافت تائیدیه برای داروی Trodelvy, به عنوان خط سوم درمان mTNBC

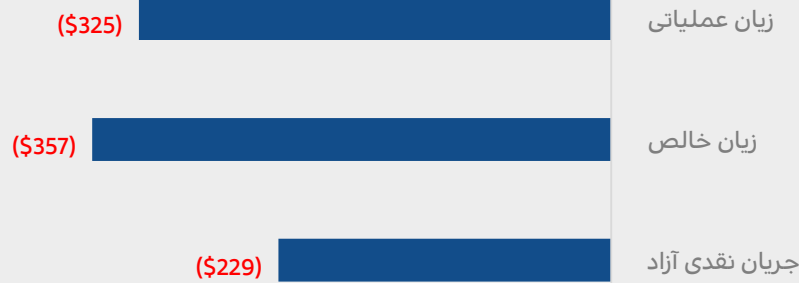
\*Antibody-Drug Conjugates

\*\*Triple-negative breast cancer

### اطلاعات کلیدی مالی و بازار

اطلاعات بازار مربوط به 11 سپتامبر 2020 (پیش از پیشنهاد خرید) می باشند. اطلاعات صورت های مالی متعلق به سال 2019 می باشد.

میلیون دلار



\$42.38

Stock price

-

P/E (TTM)

\$9.76 billion

Market Cap

\$ -1.84

EPS

درآمد شرکت: 0.3 میلیون دلار در سال 2019

انجام 23 کارآزمایی بالینی  
تحقیقاتی

ارائه اولین کانژوگه آنتی بادی-  
دارو ( Antibody-Drug  
Conjugates) تأیید شده برای  
سرطان پستان

دارای 5 مطالعه بالینی جهانی

ثبت 24 مقاله علمی

R&D investment

\$255 million

Trodelvy

نام برند

Sacituzumab govitecan-hziy

نام ژنریک

سرطان مجاری ادراری

سرطان پستان  
(mTNBC)

اندیکاسیون

13 آوریل 2021

20 آوریل 2020

تأییدیه  
accelerated  
FDA

-

7 آوریل 2021

تأییدیه نهایی  
FDA

# بررسی قرارداد تملیک شرکت دارویی ایمونومدیکس توسط شرکت دارویی گیلیاد

(تهیه شده توسط گروه مشاوره مالی و سرمایه گذاری مانا، واحد کسب و کار فارمانا)

۱. معرفی توسعه شرکتی
۲. معرفی شرکت Gilead
۳. معرفی شرکت Immunomedics
۴. منطق معامله
۵. اطلاعات معامله
۶. آینده شرکت Gilead پس از تملیک
۷. ریسک معامله
۸. معرفی سوابق و سرویس‌های ارائه شده

## اهمیت ADC ها در درمان سرطان

### ۱ نقش مهم کانژوگه آنتی بادی-دارو در آینده درمان سرطان

آینده درمان سرطان در راستای تجویز ترکیبی داروها می باشد. در این راستا، اثربخشی و تحمل پذیری به عنوان دو فاکتور مهم مطرح هستند که کانژوگه آنتی بادی-دارو (ADC)، این دو مهم را دارا می باشد. هرچند عوارض و سمیت در این دسته نیز گزارش می شود، استفاده از تارگت های جدید نظیر Trop-2 آنتی ژن هدف Trodelvy، تکنولوژی های جدید لینکر (اتصال آنتی بادی به دارو) و بهبود نسبت دارو به آنتی بادی می توانند جایگاه ADC را در درمان نسبت به قبل مستحکم تر سازد. اهمیت جایگاه ADC در درمان سرطان به قدری بوده که موجب شده شرکت گیلیاد با یک سرمایه گذاری سنگین و با خرید شرکت ایمونومدیکس به این حوزه ورود نماید.

### ۲ سایر بازیگران اصلی در حوزه ADC

- شرکت بیوتکنولوژی Seattle Genetics، پیشتاز در حوزه کانژوگه آنتی بادی-دارو (ADC) می باشد. دو محصول ADC آن ( Adcetris و Padcev)، موفق به دریافت تأییدیه شدند. شرکت مرک دو قرار داد مهم با این شرکت در راستای داروهای ADC و سایر حوزه های آن منعقد کرده است.
- همچنین پیش از قرارداد Gilead با ایمونومدیکس برای داروی Trodelvy، در حوزه داروهای ADC، شرکت آسترانکا قرارداد مشارکتی را با شرکت Daiichi Sankyo برای داروی Enhertu منعقد نمود.
- سایر بازیگران این حوزه شامل ADC Therapeutics، ImmunoGen، Mersana Therapeutics، Sutro Biopharma و Zymeworks می شود.

## منطق معاملهی تملیک برای گیلیاد



- شرکت ایمونومدیکس، سید محصولات امیدوارکننده ای از آنتی بادی و کانژوگه آنتی بادی-دارو را به شرکت گیلیاد ارائه می دهد؛ که داروی Trodelvy، یک کانژوگه آنتی بادی-دارو با اندیکاسیون سرطان mTNBC و سرطان مثانه، به عنوان داروی کلیدی مطرح است.

**گسترش سید  
محصولات**

- ورود شرکت گیلیاد به حوزه داروهای سرطان می تواند این شرکت را از فشارهای کاهش قیمت دارو در آمریکا مصون نگه دارد، زیرا داروهای حوزه انکولوژی، به دلیل نوآوری بالا، از قیمت بالاتری نسبت به دیگر دسته های دارویی برخوردارند.

**ورود به حوزه  
انکولوژی**

- تجربه شرکت گیلیاد در تولید و رگولاتوری، می تواند توسعه و توزیع این دارو را در سطح جهان تسریع بخشد.

**گسترش Trodelvy  
در جهان**



# بررسی قرارداد تملیک شرکت دارویی ایمونومدیکس توسط شرکت دارویی گیلیاد

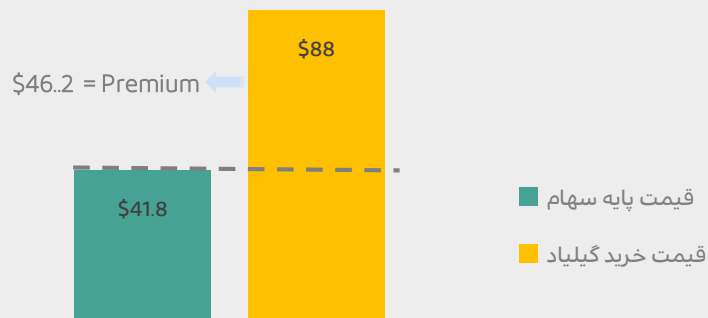
(تهیه شده توسط گروه مشاوره مالی و سرمایه گذاری مانا، واحد کسب و کار فارمانا)

۱. معرفی توسعه شرکتی
۲. معرفی شرکت Gilead
۳. معرفی شرکت Immunomedics
۴. منطق معامله
۵. اطلاعات معامله
۶. آینده شرکت Gilead پس از تملیک
۷. ریسک معامله
۸. معرفی سوابق و سرویس‌های ارائه شده

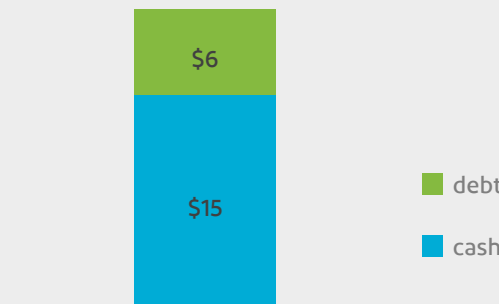
### ارزش قرارداد: ۲۱ میلیارد دلار، دومین بزرگترین قرارداد تملیک بیوفارما در سال ۲۰۲۰

تملیک (Acquisition)	نوع قرارداد
Tender offer	نوع خرید
از 21 میلیارد دلار ( کل مبلغ قرارداد )، 15 میلیارد دلار به صورت cash و 6 میلیارد دلار در قالب debt ( بدهی/وام ) تامین مالی گردید و پرداخت شد.	مدل پرداخت
در 20 آوریل 2020، با تأیید accelerated داروی Trodelvy توسط FDA، ارزش سهام شرکت ایمونومدیکس افزایش یافت. گیلیاد هر سهم شرکت را به قیمت 88 دلار خریداری کرد. در ادامه نیز پس از پیشنهاد خرید آن، توسط شرکت گیلیاد، روند افزایشی ادامه پیدا کرد که در نهایت، قرارداد تملیک با پرمیوم 108 درصد انجام پذیرفت.	روند خرید

قیمت سهام ایمونومدیکس و پرمیوم آن (دلار)

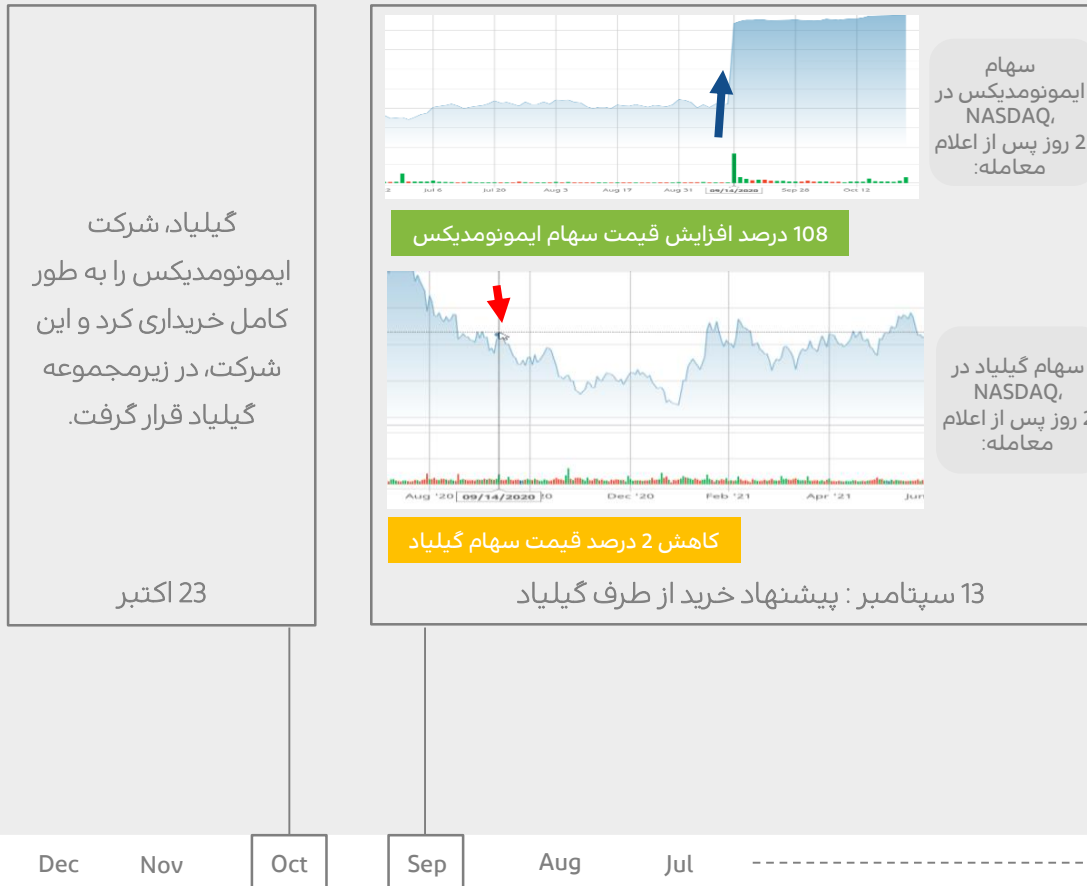


نحوه تامین مالی (میلیارد دلار)



پرمیوم معامله\*: 108% Premium\*: اختلاف بین قیمت پرداخت شده برای خرید عمده سهام و مبلغ خرید و فروش آن در بازار سهام پرمیوم نامیده می‌شود.

## ارزش قرارداد: ۲۱ میلیارد دلار، دومین بزرگترین قرارداد تملیک بیوفارما در سال ۲۰۲۰



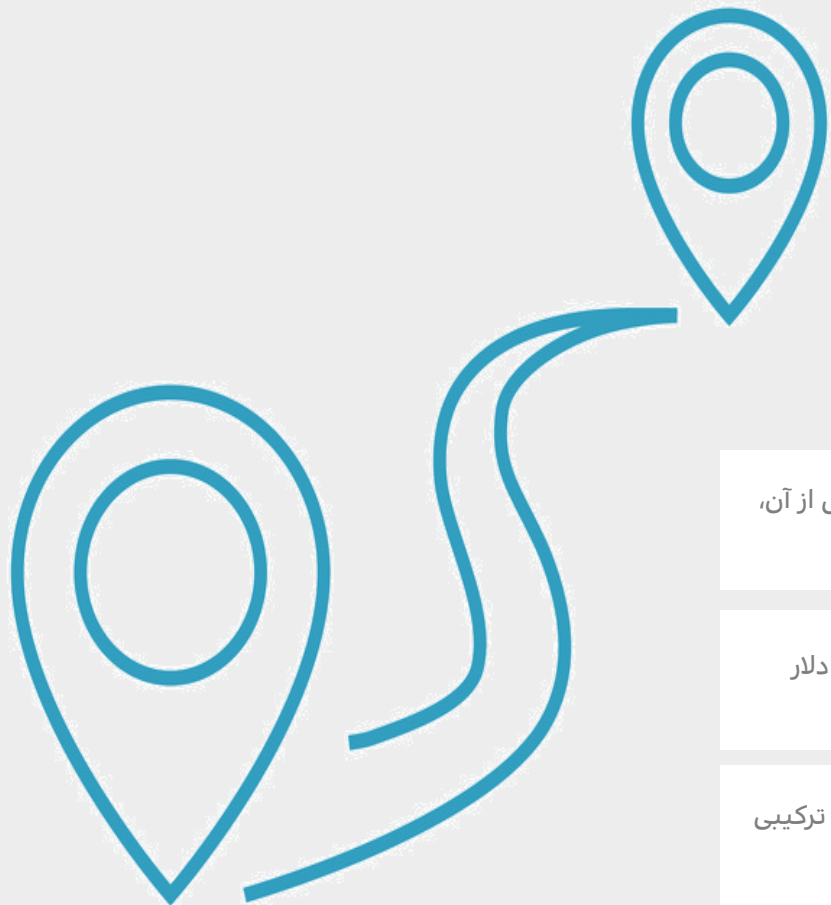


# بررسی قرارداد تملیک شرکت دارویی ایمونومدیکس توسط شرکت دارویی گیلیاد

(تهیه شده توسط گروه مشاوره مالی و سرمایه گذاری مانا، واحد کسب و کار فارمانا)

۱. معرفی توسعه شرکتی
۲. معرفی شرکت Gilead
۳. معرفی شرکت Immunomedics
۴. منطق معامله
۵. اطلاعات معامله
۶. آینده شرکت Gilead پس از تملیک
۷. ریسک معامله
۸. معرفی سوابق و سرویس‌های ارائه شده

## آینده شرکت Gillead پس از تملیک



- اثرات این معامله بر EPS تا سال 2023 به صورت خنثی خواهد بود؛ اما پس از آن، تاثیر افزایشی بر EPS خواهد داشت.

تاثیر بر EPS

- انتظار می رود که فروش Trodelvy تا سال 2023، به بیش از 750 میلیون دلار برسد.

افزایش فروش

- کشف اندیکاسیون های بالقوه دیگر برای Trodelvy، به صورت مونوتراپی و ترکیبی با دیگر دارو ها در دستور کار شرکت گیلیاد قرار دارد.

گسترش سبد محصولات

# بررسی قرارداد تملیک شرکت دارویی ایمونومدیکس توسط شرکت دارویی گیلیاد

(تهیه شده توسط گروه مشاوره مالی و سرمایه گذاری مانا، واحد کسب و کار فارمانا)

۱. معرفی توسعه شرکتی
۲. معرفی شرکت Gilead
۳. معرفی شرکت Immunomedics
۴. منطق معامله
۵. اطلاعات معامله
۶. آینده شرکت Gilead پس از تملیک
۷. ریسک معامله
۸. معرفی سوابق و سرویس‌های ارائه شده

## ریسک معامله‌ی تملیک ایمونومدیکس توسط گیلپاد

۱

تحلیلگران معتقدند که فروش دارو Trodelvy برای دو اندیکاسیون سرطان TNBC و مئانه، ارزش بالای قرارداد را توجیه نمی‌کند.

۲

بنابراین، بنظر می‌رسد که موفقیت این معامله، مشروط بر اثربخشی Trodelvy و انطباق آن با دیگر درمان‌ها در حوزه انکولوژی می‌باشد؛ که این امر، این معامله با پرمیوم 108% را با ریسک و عدم قطعیت همراه می‌سازد.

۳

این نیاز به افزایش 2.5 میلیاردی در درآمد، می‌بایست از طریق افزایش فروش، چه تجویز Trodelvy در کنار سایر داروها و چه افزایش فروش سایر محصولات ایمونومدیکس جبران شود.

۴

فروش دارو Trodelvy، 1.5 میلیارد دلار پیش بینی شده است؛ با فرض ضریب 5 برای درآمد به فروش (P/S)، گیلپاد می‌بایست فروش آن را به 4 میلیارد دلار برساند تا معامله توجیه پذیر گردد.

# بررسی قرارداد تملیک شرکت دارویی ایمونومدیکس توسط شرکت دارویی گیلیاد

(تهیه شده توسط گروه مشاوره مالی و سرمایه گذاری مانا، واحد کسب و کار فارمانا)

۱. معرفی توسعه شرکتی
۲. معرفی شرکت Gilead
۳. معرفی شرکت Immunomedics
۴. منطق معامله
۵. اطلاعات معامله
۶. آینده شرکت Gilead پس از تملیک
۷. ریسک معامله
۸. معرفی سوابق و سرویس‌های ارائه شده

## مشاوره معاملات (Transaction Advisory)

ما با مهارت در کسب و کار، مسائل مدیریتی، مالی و سرمایه گذاری به شرکت ها کمک می کنیم تا استراتژی دقیق معاملات را پایه ریزی نمایند و از شروع مسیر تا پایان آن، به خلق ارزش افزوده دست پیدا کنند. ما در تغییرات سریع محیط کسب و کار از اهداف شما در جهت قدرتمند کردن پایه های کسب و کارتان حمایت می کنیم و در کنار شما هستیم تا توانمندی ها و نوآوری های خود را به بازار عرضه کنید. مشاورین ما در کنار شما هستند تا با مدیریت تغییرات امروز، توانمندی ها و قابلیت های شما را در آینده نمایان سازند.

### سرمایه گذاری مشترک و اتحاد استراتژیک (Joint Ventures & Business Alliances)

- برنامه ریزی و اجرای سرمایه  
گذاری مشترک  
(Joint Venture Planning &  
Execution)
- مدیریت سرمایه گذاری ها

### مشاوره پشتیبانی معاملات (Transaction Support Advisory)

- ارزیابی موشکافانه معاملات  
(Transaction Diligence)
- ساختار بندی معامله  
(Deal Structuring)
- مدیریت برنامه ها  
(Program Management)
- مذاکره و اجرا  
(Negotiation &  
Execution)
- ارزش گذاری و طراحی مدل  
کسب و کار  
(Valuation & Business  
Modeling)
- ثبت اسناد معاملات  
(Transaction Related  
Documentation)

### خدمات مشاوره معاملات (Transaction Advisory Services)

- ادغام و تملیک  
(Mergers & Acquisitions)
- واگذاری  
(Management Buy-outs)
- عرضه اولیه  
(Initial Public Offering)
- بازخرید سهام / جذب سرمایه  
(Buy-ins, Fundraisings)
- قبضه مالکیت  
(Takeovers)
- خرید به قصد خصوصی سازی  
(توسط مدیران شرکت (MBI))

### ارزیابی معاملات (Transaction Evaluation)

- ارزیابی موشکافانه  
(Due Diligence)
- استراتژی ادغام و تملیک  
(استراتژی توسعه شرکتی)  
(M&A Strategy (Corporate  
Development Strategy)
- شناسایی و اولویت بندی  
طرفین بالقوه معاملات  
(Target Identification  
Prioritization)
- مشاوره آماده سازی واگذاری  
(Market Diligence)

## برخی از تجربیات و سوابق شاخص شرکت در حوزه راهکارهای مالی پیشرفته

### FDI

انجام اولین سرمایه گذاری مستقیم خارجی توسط شرکت اروپایی در حوزه سلامت در ایران

### Supplier's Credit

تأمین مالی برای شرکت واردکننده دارو و تجهیزات پزشکی از کشور اروپایی

### Seller's Financing

طراحی مدل تأمین مالی توسط فروشنده در حوزه E-Health برای شرکت استرالیایی

### Export Credit Agency (ECA)

تأمین مالی جهت خرید تجهیزات سرمایه ای یکی از بیمارستان های بزرگ کشور از چین و اروپا

### Joint Venture

ایجاد شرکت مشترک بین شرکت ایرانی و اروپایی به منظور ارائه خدمات تخصصی درحوزه سلامت

### PE/Sponsor Co-Investment

ایجاد شرکت مشترک با شرکت اروپایی و سرمایه گذاری مشترک توسط طرفها به منظور راه اندازی CRO

### Limited Partnership (GP/LP)

ایجاد شرکت مشترک به منظور احداث و بهره برداری مرکز سرطان

### Minority Equity Investment

نهایی سازی توافقنامه با یک شرکت بزرگ دارویی اروپایی به منظور احداث و بهره برداری از پلنت دارویی با توجه به تخصص فنی، IP و Know-How عملیاتی و

### Long-Term Contracts

انجام اولین قرارداد واگذاری مدیریت بیمارستان دولتی به بخش خصوصی در تهران

### Acquisition

طراحی و انجام معامله خرید شرکت دارویی توسط شرکت توزیع دارویی

### Spin-Off

طراحی و انجام معامله Spin-Off برای جداسازی واحد آزمایشگاهی بیمارستانی و تبدیل به زنجیره آزمایشگاهی

### PPP arrangements

انجام و نهایی سازی اولین قرارداد BOT وزارت بهداشت

### Joint Investment

نهایی سازی توافقنامه سرمایه گذاری مشترک در حوزه سلامت با شرکت مالزیایی

## برخی از همکاری های شاخص

### DLA PIPER

انجام مشاوره استراتژیک و حقوقی در خصوص شراکت بین المللی شرکت ایرانی  
با کمک شرکت **DLA PIPER**

### Roland berger

انجام پروژه مشترک ارزیابی فنی و اقتصادی با شرکت مطرح بین المللی **Roland Berger**

### Ernst & Young

عضو تیم پروژه مشترک تدوین برنامه کسب و کار با شرکت مطرح بین المللی **Ernst & Young**

### Telecom operators

انجام پروژه های مشاوره سرمایه گذاری ، استراتژیک و تامین مالی در حوزه تلکام و IT  
با مخابرات ایران ، همراه اول، مبین نت و ایرانسل

## لیست پروژه های شاخص در صنعت بهداشت و درمان

مشاوره و نهایی سازی Term Sheet با شریک خارجی در حوزه داروهای بیولوژیک

اولین قرارداد مشارکت مدیریت بیمارستانی با شرکت اتریشی

مشاوره کامل و اجرا در خصوص تاسیس اولین مرکز Screening در ایران به  
همراه راه اندای و اداره آن

اولین اپراتور بیمارستان واگذار شده از طریق تبصره 19

مشاوره اولین سرمایه گذاری مستقیم خارجی در حوزه بهداشت و درمان



## پروژه های انجام گرفته در صنعت دارویی

تهیه طرح کسب و کار  
در حوزه مونوکلونال  
آنتی بادی

فروش سهم کنترلی  
شرکت در حوزه دارو و  
تجهیزات پزشکی

مشاوره در خصوص  
خرید پلنت تولید داروی  
بیولوژیک

مشاوره و نهایی سازی  
Term Sheet با شریک  
خارجی در حوزه  
داروهای بیولوژیک

تعهد پذیره نویسی ۲  
شرکت دارویی

5 مورد مشاوره پذیرش  
برای شرکت های  
دارویی

ارزشگذاری شرکت های  
دارویی

بیش از ۱۵ مورد  
مشاوره افزایش  
سرمایه شرکت های  
دارویی

مشاوره تدوین نقشه  
راه به شرکت دارویی  
دانش بنیان در حوزه  
ساخت مواد اولیه با  
دانش فنی بالا

مشاوره تغییر ساختار  
و افزایش سوددهی به  
شرکت تولید مواد  
اولیه دارویی در حوزه  
داروهای سرطانی، ام  
اس و ...)

مشاوره قرارداد  
مشارکت در حوزه  
wellness برای راه  
اندازی کسب و کار IV  
therapy در ایران

انتشار اوراق بدهی  
برای شرکت دارویی

مشاوره جذب سرمایه جهت احداث کارخانه دارویی

تهران، بزرگراه ارتش، مجتمع تجاری و اداری  
شمیران سنتر واحد ۷۰۷



۰۲۱-۲۶۳۷۴۵۶۵



[www.manadvisory.com/pharmana](http://www.manadvisory.com/pharmana)



[info@manadvisory.com](mailto:info@manadvisory.com)



## درباره ما

**گروه مشاوره مانا** خدمات تخصصی خود را در حوزه مشاوره مالی، مدیریتی و سرمایه گذاری ارائه می‌دهد.

**فارمانا**، دپارتمان دارویی این گروه به صورت اختصاصی خدمات مذکور را برای صنعت دارویی کشور فراهم می‌آورد. فارمانا با تیم متخصص و بین رشته‌ای خود در طول سال‌های گذشته توانسته تا خدمات تخصصی و راهکارهای نوآورانه خود را در اختیار فعالین زنجیره ارزشی دارویی از قبیل حوزه‌های دارویی شیمیایی، بیوتکنولوژی، داروهای مشتق از پلاسما و ... بگذارد.

هدف فارمانا قرار گرفتن در کنار شرکت‌های صنعت دارویی و تجهیزات پزشکی به منظور توانمندسازی آن‌ها از طریق به‌کارگیری دانش کسب و کار در راستای حل مسائل و پیشرفت هرچه بهتر آنها است.