

بررسی قرارداد تملیک شرکت دارویی

سیژن توسط شرکت دارویی فایزر



Corporate development, M&A

بهمن ۱۴۰۲

- ۱ معرفی توسعه شرکتی
- ۲ معرفی شرکت Pfizer
- ۳ معرفی شرکت Seagen
- ۴ منطق معامله
- ۵ اطلاعات معامله
- ۶ آینده شرکت Pfizer پس از تملیک
- ۷ معرفی سوابق و سرویس‌های ارائه شده
- ۸ تماس با ما



بررسی قرارداد تملیک شرکت دارویی سیژن توسط شرکت دارویی فایزر

(تهیه شده توسط گروه مشاوره مالی و سرمایه گذاری مانا، دپارتمان فارمانا)

۱. معرفی توسعه شرکتی

۲. معرفی شرکت Pfizer

۳. معرفی شرکت Seagen

۴. منطق معامله

۵. اطلاعات معامله

۶. آینده شرکت Pfizer پس از تملیک

۷. معرفی سوابق و سرویس‌های ارائه شده

توسعه شرکتی (Corporate development)

توسعه شرکتی از اقدامات استراتژیک به منظور رشد و بازسازی کسب و کار، ایجاد مشارکت های استراتژیک و یا دستیابی به تعالی سازمانی تشکیل شده است. هدف توسعه شرکتی ایجاد فرصت هایی برای شرکت از طریق اقداماتی مانند ادغام و تملیک (M&A)، معاملات و مشارکت ها است که موجب افزایش ارزش کسب و کار شرکت می گردد.

خدمات حوزه توسعه شرکتی:

بهینه سازی ارزش سهامداران



ارزیابی سرمایه گذاری و معاملات



ادغام و تملیک



مشارکت



ارزشگذاری



چرا به توسعه شرکتی نیاز است؟

توسعه شرکتی برای ایجاد و اجرای استراتژی های نوآورانه به شرکت کمک می کند تا از مزیت رقابتی خود استفاده کند و از این طریق به اهداف زیر برسد:

- افزایش ارزش شرکت
- بهبود بازدهی سرمایه گذاران
- توسعه کسب و کار و عملیات شرکت
- بهبود عملکرد مالی
- موضع یابی بهتر در بازار
- توسعه تکنولوژی و فناوری ها
- توسعه جغرافیایی و بازار
- بهبود حاشیه سود

بررسی قرارداد تملیک شرکت دارویی سیژن توسط شرکت دارویی فایزر

(تهیه شده توسط گروه مشاوره مالی و سرمایه گذاری مانا، دپارتمان فارمانا)

۱. معرفی توسعه شرکتی

۲. معرفی شرکت Pfizer

۳. معرفی شرکت Seagen

۴. منطق معامله

۵. اطلاعات معامله

۶. آینده شرکت Pfizer پس از تملیک

۷. معرفی سوابق و سرویس‌های ارائه شده

معرفی شرکت

فایزر	نام شرکت:
نیویورک، ایالت نیویورک، آمریکا	دفتر مرکزی:
۱۸۴۹	سال تاسیس:
پذیرش شده در بورس های:	
<ul style="list-style-type: none"> USA (NYSE) 	
۸۳۰۰۰	تعداد کارکنان:

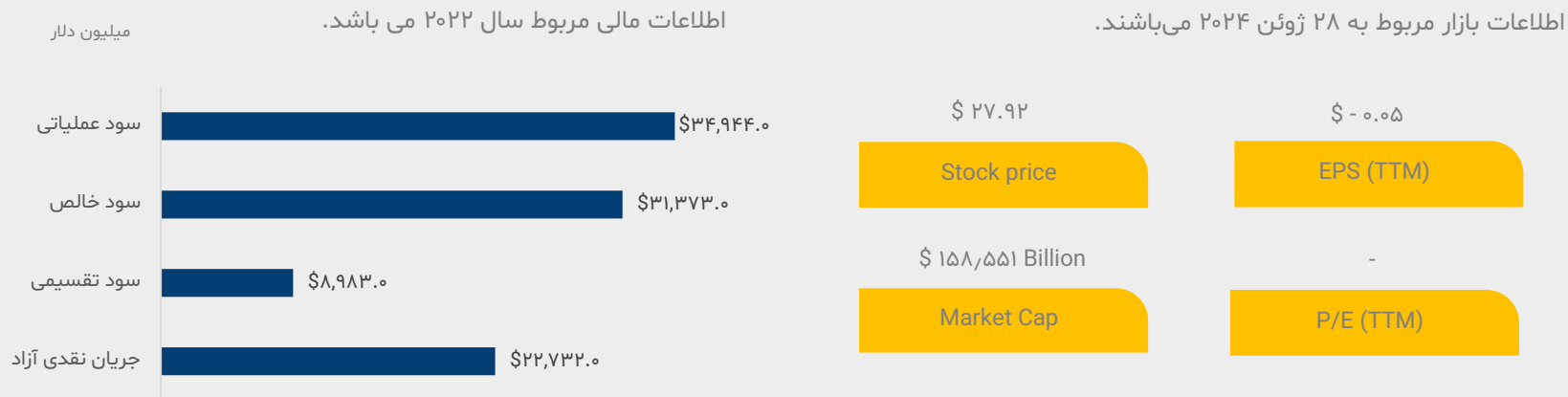
- شرکت پیشرو در زمینه انکولوژی و آماده سرعت بخشیدن در ایجاد نسل بعدی درمان بیماران سرطانی.

- توسعه و تولید واکسن و دارو در زمینه های ایمونولوژی، اونکولوژی، کاردیولوژی، اندوکریینولوژی و نورولوژی.

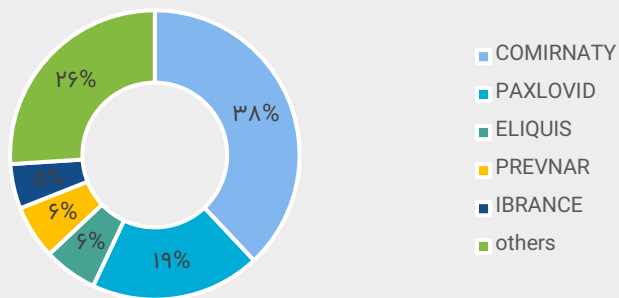
- بزرگترین شرکت داروسازی جهان با درآمدی بالغ بر ۱۰۰ میلیارد دلار



اطلاعات کلیدی مالی و بازار



درآمد شرکت ۱۰۰/۳۳ میلیارد دلار در سال ۲۰۲۲



داروهای پرفروش	نام ژنریک	حوزه درمانی	فروش ۲۰۲۲ (میلیون دلار)
COMIRNATY	COVID-۱۹ vaccine	واکسیناسیون	\$۳۷,۸۰۶
PAXLOVID	Nirmatrelvir	آنتی وایرال	\$۱۸,۹۳۳
ELIQUIS	Apixaban	قلبی عروقی	\$۶,۴۸۰
PREVNAR	Pneumococcal vaccine	واکسیناسیون	\$۶,۳۳۷
IBRANCE	Palbociclib	انکولوژی	\$۵,۱۲۰

R&D investment

\$ ۱۱,۴۲۸ million

Fidanacogene®

Xtandi®

محصولات جدید:

بررسی قرارداد تملیک شرکت دارویی سیژن توسط شرکت دارویی فایزر

(تهیه شده توسط گروه مشاوره مالی و سرمایه گذاری مانا، دپارتمان فارمانا)

۱. معرفی توسعه شرکتی

۲. معرفی شرکت Pfizer

۳. معرفی شرکت Seagen

۴. منطق معامله

۵. اطلاعات معامله

۶. آینده شرکت Pfizer پس از تملیک

۷. معرفی سوابق و سرویس‌های ارائه شده

معرفی شرکت

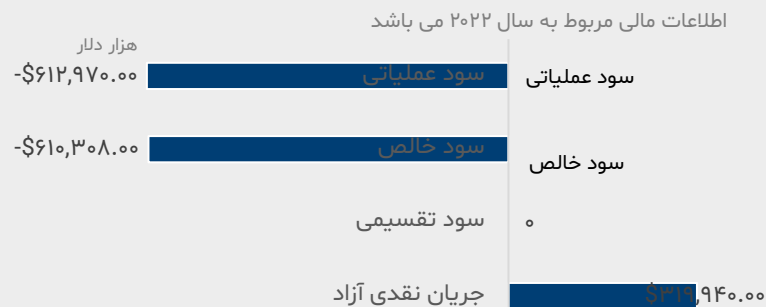
نام شرکت:	سیژن
دفتر مرکزی:	بوتل، ایالت واشنگتن، آمریکا
سال تاسیس:	۱۹۹۷
پذیرش شده در بورس:	<ul style="list-style-type: none"> Nasdaq
تعداد کارکنان:	۳,۲۵۶

- شرکت بیوتکنولوژی با تمرکز بر روی توسعه درمان های مبتنی بر آنتی بادی مونوکلونال توانمند سازی شده در سرطان

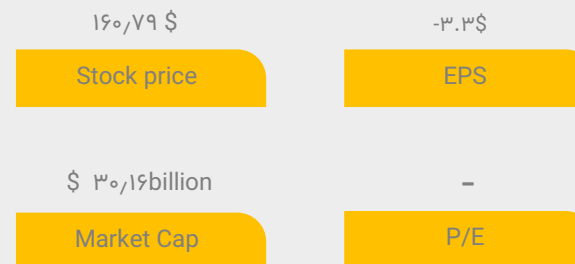
- رهبری در زمینه ترکیبات ترکیبات آنتی بادی- دارویی (ADCs) که در درمان سرطان کاربرد دارد.



اطلاعات کلیدی مالی و بازار

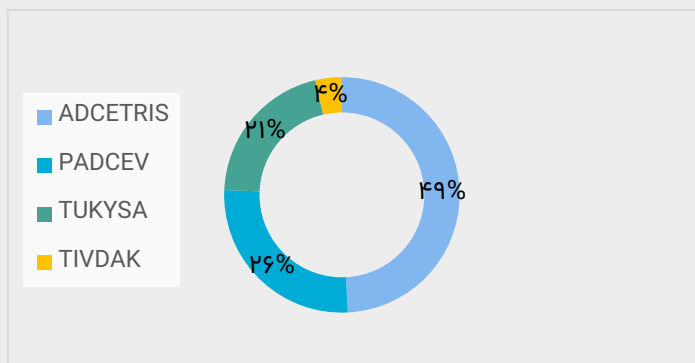


اطلاعات بازار مربوط به ۲۲ فوریه ۲۰۲۳ می باشد.



درآمد سال ۲۰۲۲ شرکت سیژن ۱,۹۶۲ (میلیون دلار)

درصد فروش هر یک از دارو ها



R&D investment

\$ 1300 Million

۴ Approved Products with Active Lifecycles

گروه دارویی	اندیکاسیون	حوزه درمانی	زمان ورود به بازار	فروش سال ۲۰۲۲
Adcetris	لنفوما هوچکین کلاسیک و لنفوما T-cell	هماتولوژی	۲۰۱۱	۰٫۸ میلیارد دلار
Padcev	سرطان اوروتیلیال متاستاتیک (mUC) یا پیشرفته	سرطان	۲۰۱۹	۰٫۵ میلیارد دلار
Tivdak	سرطان دهانه رحم عودکننده یا متاستاتیک	سرطان	۲۰۲۰	حدود ۰٫۴ میلیارد دلار
Tukysa	سرطان سینه متاستاتیک HER2 یا سرطان کلورکتال	سرطان	۲۰۲۱	بیش از ۰٫۱ میلیارد دلار

بررسی قرارداد تملیک شرکت دارویی سیژن توسط شرکت دارویی فایزر

(تهیه شده توسط گروه مشاوره مالی و سرمایه گذاری مانا، دپارتمان فارمانا)

۱. معرفی توسعه شرکتی

۲. معرفی شرکت Pfizer

۳. معرفی شرکت Seagen

۴. منطق معامله

۵. اطلاعات معامله

۶. آینده شرکت Pfizer پس از تملیک

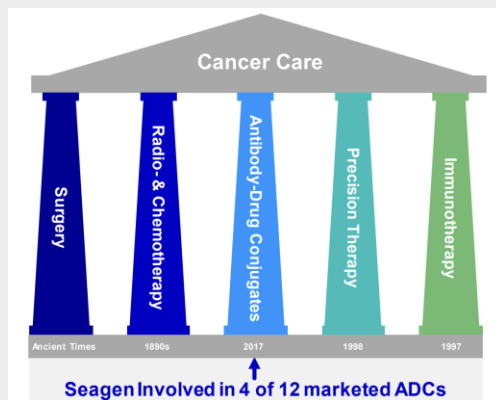
۷. معرفی سوابق و سرویس‌های ارائه شده

اهمیت ADC ها در درمان سرطان

نقش مهم کانژوگه آنتی-بادی-دارو در درمان سرطان

۱

آینده درمان سرطان در راستای تجویز ترکیبی داروها می باشد. در این راستا، اثربخشی و تحمل پذیری به عنوان دو فاکتور مهم مطرح هستند که کانژوگه آنتی-بادی-دارو (ADC) این دو مهم را دارا می باشد چرا که برخلاف درمان های رایج شیمی درمانی کانژوگه آنتی-بادی-دارو (ADC) تنها سلول های سرطانی را هدف قرار داده و از سلول های سالم صرف نظر می کنند. هرچند عوارض و سمیت در این دسته نیز گزارش می شود، استفاده از تارگت های جدید نظیر ۲-Trop آنتی ژن هدف Trodelvy، تکنولوژی های جدید لینکر (اتصال آنتی بادی به دارو) و بهبود نسبت دارو به آنتی بادی می توانند جایگاه ADC را در درمان نسبت به قبل مستحکم تر سازد. اهمیت جایگاه ADC در درمان سرطان به قدری بوده که موجب شده شرکت فایزر با یک سرمایه گذاری سنگین و با خرید شرکت سیژن به این حوزه ورود نماید.



نقش پراهمیت شرکت seagen در توسعه ADCs

۲

شرکت seagen پیشگام در زمینه ADC برای بیش از ۲۰ سال می باشد. تا کنون ۱۲ داروی ADC مورد تایید قرار گرفته اند و در زمینه های هماتولوژی و تومور جامد بازاریابی شده اند. از این تعداد ۴ دارو به صورت مستقیم یا غیر مستقیم از تکنولوژی شرکت seagen بهره برده اند که سه عدد از آن ها (ADCETRIS, PADCEV & TIVDAK) تنها توسط شرکت seagen یا به صورت مشترک با این شرکت توسعه داده شده اند و یک دارو دیگر نیز (POLIVY) توسط شریکی با استفاده از مجوز اختصاصی تکنولوژی شرکت seagen توسعه داده شده است. همچنین لینکر ها، محموله ها و آنتی بادی های اختصاصی نسل بعد seagen پتانسیل پیشرفت بیشتر در این زمینه را برای شرکت فراهم خواهند کرد.

منطق معاملی تملیک seagen توسط pfizer



سبد محصولی

- افزوده شدن چهار درمان سرطان در بازار
- افزوده شدن سه دارو با فناوری ترکیبات دارویی-آنتی بادی (ADC)

رشد پایپ لاین و پلتفرم

- افزوده شدن ۱۱ پلتفرم کلینیکی که اکثرشان جمعیت هدف بالایی دارند.
- پیشرفت بالقوه درد درمان سرطان های سینه، ریه، مثانه و ...
- ایجاد نسل جدید پلتفرم ترکیبات دارویی-آنتی بادی (ADC) با هدف نوآوری بیشتر

هم افزایی و تسریع رشد درآمد شرکت

- بهره برداری از مقیاس جهانی شرکت فایزر شامل اجزای تجاری، نظارتی، تولید و روابط با دولت ها برای تکمیل ظرفیت های شرکت سیژن

تحقیق و توسعه

- رشد ظرفیت های مهندسی پروتئین شرکت فایزر برای پیشرفت تکنولوژی درمان ADC شرکت سیژن و رشد ظرفیت اکتشافات بخش ایمونولوژی سرطان فایزر برای به دست آوردن اطلاعات طراحی آنتی بادی های IO نوآور
- ادغام مولکول های کوچک degrador و محموله های IO شرکت فایزر با ADCs های شرکت سیژن باعث پیشرفت در ایجاد درمان های نسل بعدی می شود.

بررسی قرارداد تملیک شرکت دارویی سیژن توسط شرکت دارویی فایزر

(تهیه شده توسط گروه مشاوره مالی و سرمایه گذاری مانا، دپارتمان فارمانا)

۱. معرفی توسعه شرکتی

۲. معرفی شرکت Pfizer

۳. معرفی شرکت Seagen

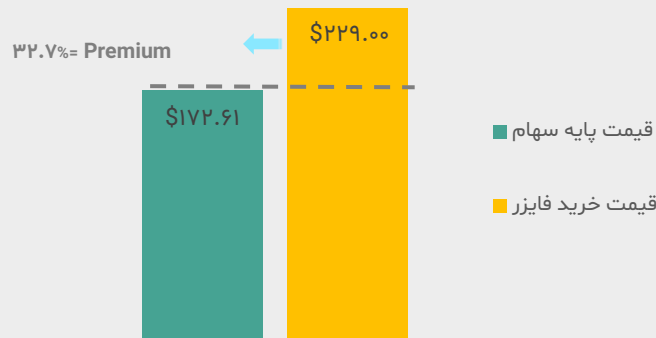
۴. منطق معامله

۵. اطلاعات معامله

۶. آینده شرکت Pfizer پس از تملیک

۷. معرفی سوابق و سرویس‌های ارائه شده

تملیک (acquisition)	نوع قرارداد
<p>شرکت فایزر خبر خرید شرکت سیژن را در تاریخ ۱۳ مارس ۲۰۲۳ به قیمت ۲۲۹ دلار به ازای هر سهم و با ۳۲.۷٪ پرمیوم نسبت به قیمت پایه منتشر کرد. در نهایت معامله در تاریخ ۱۴ دسامبر سال ۲۰۲۳ نهایی شد و شرکت فایزر با پرداخت ۴۳ میلیارد دلار بزرگترین معامله شرکت های دارویی طی چهار سال اخیر را رقم زد.</p> <p>با این حال این مبلغ پرداخت شده پرمیومی ۴۲ درصدی را نسبت به قیمت پایه سهام در تاریخ ۲۴ فوریه (یک روز قبل از انتشار خبر تملیک احتمالی توسط وال استریٹ ژورنال) را نشان می دهد.</p>	مدل پرداخت
<p>شرکت فایزر اولین پیشنهاد خود با قیمت ۲۱۰ الی ۲۲۰ دلار به ازای هر سهم را در تاریخ ۱ ژانویه ۲۰۲۲ به شرکت سیژن اعلام نمود. کمی قبل تر نیز شرکت Merck پیشنهاد ادغام خود را با قیمت ۲۳۵ الی ۲۴۵ دلار به ازای هر سهم به شرکت سیژن اعلام کرده بود اما پس از مدتی از پیشنهاد خود صرف نظر کرد. همچنین دو شرکت دیگر که نام آن ها منتشر نشده نیز در سال ۲۰۲۲ با قیمت های پایین تر از قیمت پیشنهادی فایزر پیشنهاد خود را اعلام کردند. در نهایت با ادامه مذاکرات بین فایزر و سیژن و با افزایش قیمت پیشنهادی فایزر این پیشنهاد مورد قبول واقع شد.</p>	رقبا



پرمیوم معامله*: ۳۲٫۷٪ Premium*: اختلاف بین قیمت پرداخت شده برای سهام و مبلغ خرید و فروش آن در بازار سهام پرمیوم نامیده می‌شود.

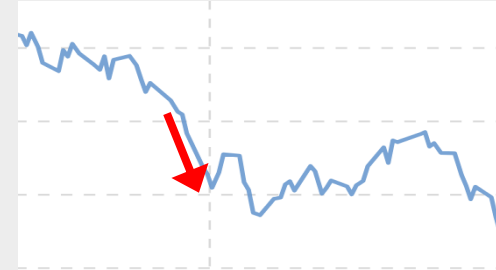
ارزش قرارداد: ۴۳ میلیارد دلار بزرگترین قرارداد تملیک بیوفارما در طی چهار سال گذشته

این معامله در تاریخ ۱۴ دسامبر ۲۰۲۳ نهایی شد.



افزایش ۲۳ درصدی قیمت سهام سیژن

سهام سیژن
در NASDAQ در ماه
اعلام معامله:



کاهش ۵ درصدی قیمت سهام pfizer

سهام فایزر
در،
ماه اعلام معامله:

۲۴ فوریه : اعلام غیر مستقیم معامله خرید seagen توسط pfizer

۲۰۲۴

Dec
Oct

Nov

Apr

Mar

Feb

Jan

۲۰۲۳

بررسی قرارداد تملیک شرکت دارویی سیژن توسط شرکت دارویی فایزر

(تهیه شده توسط گروه مشاوره مالی و سرمایه گذاری مانا، دپارتمان فارمانا)

۱. معرفی توسعه شرکتی

۲. معرفی شرکت Pfizer

۳. معرفی شرکت Seagen

۴. منطق معامله

۵. اطلاعات معامله

۶. آینده شرکت Pfizer پس از تملیک

۷. معرفی سوابق و سرویس‌های ارائه شده

آینده شرکت Pfizer پس از تملیک

اثرات این معامله بر EPS تا سومین الی چهارمین سال پس از معامله به صورت خنثی و شاید کمی افزایش خواهد بود؛ اما پس از آن، تاثیر افزایشی بر EPS خواهد داشت.

EPS

نزدیک به ۱ میلیارد دلار بهینه سازی هزینه در سومین سال کامل پس از بسته شدن معامله پیش بینی شده است.

کاهش هزینه

انتظار می رود شاهد رشد کوتاه مدت تاپ لاین محصولات فایزر بلافاصله پس از بسته شدن معامله و رشد بلند مدت باتم لاین محصولات فایزر باشیم.

گسترش سبد محصولات

پیش بینی می شود درآمد شرکت سیژن تا پایان ۲۰۲۳ به ۲.۲ میلیارد دلار، تا پایان سال ۲۰۲۴ به ۳.۱ میلیارد دلار و تا پایان ۲۰۳۰ به ۱۰ میلیارد دلار برسد.

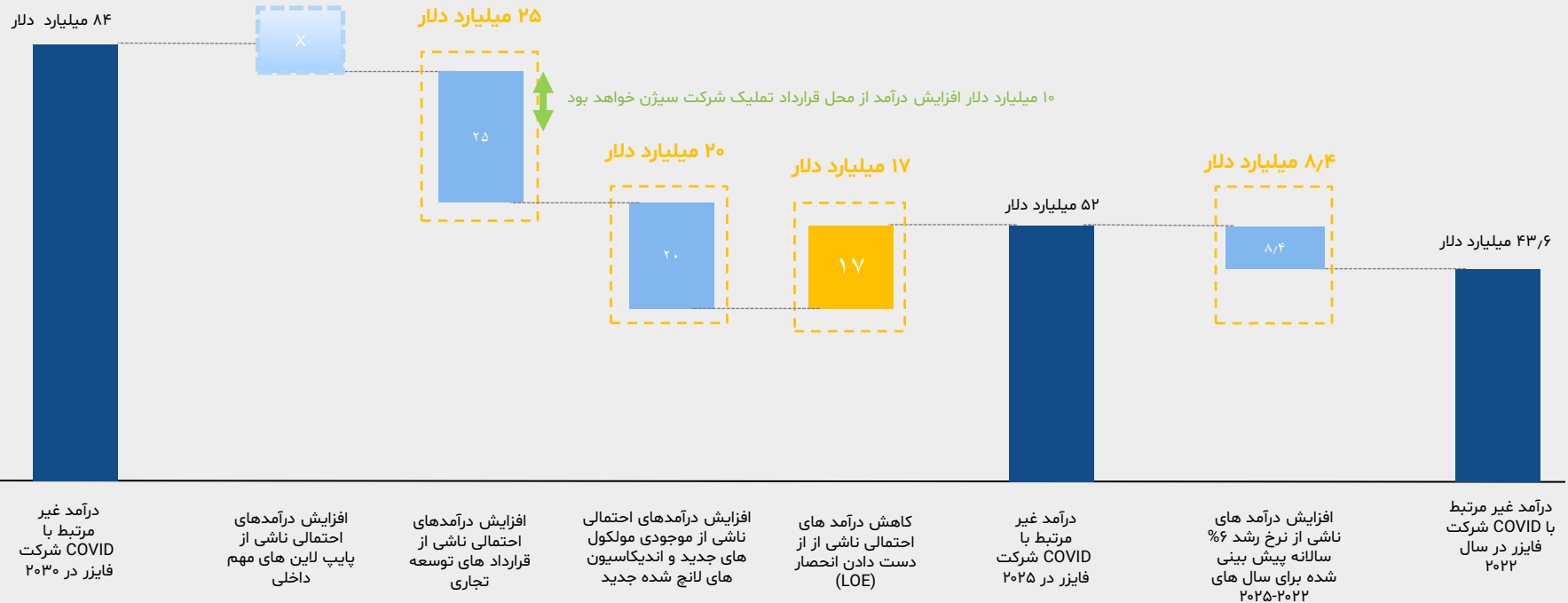
افزایش درآمد

آینده شرکت Pfizer پس از تملیک

پیش بینی میشود ۱۰میلیارد دلار از ۲۵ میلیارد دلار افزایش درآمدهای ناشی از قرارداد های توسعه تجاری در آینده از طریق تملیک شرکت seagen تامین شود.

رشد درآمد شرکت طی سال های ۲۰۲۵ تا ۲۰۳۰

رشد درآمد شرکت طی سال های ۲۰۲۲ تا ۲۰۲۵



بررسی قرارداد تملیک شرکت دارویی سیژن توسط شرکت دارویی فایزر

(تهیه شده توسط گروه مشاوره مالی و سرمایه گذاری مانا، دپارتمان فارمانا)

۱. معرفی توسعه شرکتی

۲. معرفی شرکت Pfizer

۳. معرفی شرکت Seagen

۴. منطق معامله

۵. اطلاعات معامله

۶. آینده شرکت Pfizer پس از تملیک

۷. معرفی سوابق و سرویس‌های ارائه شده

مشاوره معاملات (Transaction Advisory)

ما با مهارت در کسب و کار، مسائل مدیریتی، مالی و سرمایه گذاری به شرکت ها کمک می کنیم تا استراتژی دقیق معاملات را پایه ریزی نمایند و از شروع مسیر تا پایان آن، به خلق ارزش افزوده دست پیدا کنند. ما در تغییرات سریع محیط کسب و کار از اهداف شما در جهت قدرتمند کردن پایه های کسب و کارتان حمایت می کنیم و در کنار شما هستیم تا توانمندی ها و نوآوری های خود را به بازار عرضه کنید. مشاورین ما در کنار شما هستند تا با مدیریت تغییرات امروز، توانمندی ها و قابلیت های شما را در آینده نمایان سازند.

سرمایه گذاری مشترک و اتحاد استراتژیک (Joint Ventures & Business Alliances)

- برنامه ریزی و اجرای سرمایه گذاری مشترک
(Joint Venture Planning & Execution)
- مدیریت سرمایه گذاری ها

مشاوره پشتیبانی معاملات (Transaction Support Advisory)

- ارزیابی موشکافانه معاملات
(Transaction Diligence)
- ساختار بندی معامله
(Deal Structuring)
- مدیریت برنامه ها
(Program Management)
- مذاکره و اجرا
(Negotiation & Execution)
- ارزش گذاری و طراحی مدل کسب و کار
(Valuation & Business Modeling)
- ثبت اسناد معاملات
(Transaction Related Documentation)

خدمات مشاوره معاملات (Transaction Advisory Services)

- ادغام و تملیک
(Mergers & Acquisitions)
- واگذاری
(Management Buy-outs)
- عرضه اولیه
(Buy-ins, Fundraisings)
- بازخريد سهام / جذب سرمایه
(Initial Public Offering)
- قبضه مالکیت
(Takeovers)
- خرید به قصد خصوصی سازی
(توسط مدیران شرکت (MBI)

ارزیابی معاملات (Transaction Evaluation)

- ارزیابی موشکافانه
(Due Diligence)
- استراتژی ادغام و تملیک
(استراتژی توسعه شرکتی)
(M&A Strategy (Corporate Development Strategy)
- شناسایی و اولویت بندی طرفین
بالقوه معاملات
(Target Identification Prioritization)
- مشاوره آماده سازی واگذاری
(Market Diligence)

برخی از تجربیات و سوابق شاخص شرکت در حوزه راهکارهای مالی پیشرفته

<p>FDI</p> <p>انجام اولین سرمایه گذاری مستقیم خارجی توسط شرکت اروپایی در حوزه سلامت در ایران</p>	<p>Supplier's Credit</p> <p>تأمین مالی برای شرکت وارد کننده دارو و تجهیزات پزشکی از کشور اروپایی</p>	<p>Seller's Financing</p> <p>طراحی مدل تأمین مالی توسط فروشنده در حوزه E-Health برای شرکت استرالیایی</p>	<p>Export Credit Agency (ECA)</p> <p>تأمین مالی جهت خرید تجهیزات سرمایه ای یکی از بیمارستان های بزرگ کشور از چین و اروپا</p>
<p>Joint Venture</p> <p>ایجاد شرکت مشترک بین شرکت ایرانی و اروپایی به منظور ارائه خدمات تخصصی در حوزه سلامت</p>	<p>PE/Sponsor Co-Investment</p> <p>ایجاد شرکت مشترک با شرکت اروپایی و سرمایه گذاری مشترک توسط طرفها به منظور راه اندازی CRO</p>	<p>Limited Partnership (GP/LP)</p> <p>ایجاد شرکت مشترک به منظور احداث و بهره برداری مرکز سرطان</p>	<p>Minority Equity Investment</p> <p>نهایی سازی توافقنامه با یک شرکت بزرگ دارویی اروپایی به منظور احداث و بهره برداری از پلنت دارویی با توجه به تخصص فنی، Know-How عملیاتی و IP</p>
<p>Long-Term Contracts</p> <p>انجام اولین قرارداد واگذاری مدیریت بیمارستان دولتی به بخش خصوصی در تهران</p>	<p>Acquisition</p> <p>طراحی و انجام معامله خرید شرکت دارویی توسط شرکت توزیع دارویی</p>	<p>Spin-Off</p> <p>طراحی و انجام معامله Spin-Off برای جداسازی واحد آزمایشگاهی بیمارستانی و تبدیل به زنجیره آزمایشگاهی</p>	<p>PPP arrangements</p> <p>انجام و نهایی سازی اولین قرارداد BOT وزارت بهداشت</p>
<p>Joint Investment</p> <p>نهایی سازی توافقنامه سرمایه گذاری مشترک در حوزه سلامت با شرکت مالزیایی</p>			

برخی از همکاری های شاخص

DLA PIPER

انجام مشاوره استراتژیک و حقوقی در خصوص شراکت بین المللی شرکت ایرانی با کمک شرکت DLA PIPER

Roland berger

انجام پروژه مشترک ارزیابی فنی و اقتصادی با شرکت مطرح بین المللی Roland Berger

Ernst & Young

عضو تیم پروژه مشترک تدوین برنامه کسب و کار با شرکت مطرح بین المللی Ernst & Young

Telecom operators

انجام پروژه های مشاوره سرمایه گذاری ، استراتژیک و تامین مالی در حوزه تلکام و IT با مخابرات ایران ، همراه اول، مبین نت و ایرانسل

لیست پروژه های شاخص در صنعت بهداشت و درمان

مشاوره و نهایی سازی Term Sheet با شریک خارجی در حوزه داروهای بیولوژیک

اولین قرارداد مشارکت مدیریت بیمارستانی با شرکت اتریشی

مشاوره کامل و اجرا در خصوص تاسیس اولین مرکز Screening در ایران به همراه راه اندازی و اداره آن

اولین اپراتور بیمارستان واگذار شده از طریق تبصره ۱۹

مشاوره اولین سرمایه گذاری مستقیم خارجی در حوزه بهداشت و درمان

پروژه های انجام گرفته در صنعت دارویی

تهیه طرح کسب و کار در حوزه مونوکلونال آنتی بادی	فروش سهم کنترلی شرکت در حوزه دارو و تجهیزات پزشکی	مشاوره در خصوص خرید پلنت تولید داروی بیولوژیک	مشاوره و نهایی سازی Term Sheet با شریک خارجی در حوزه داروهای بیولوژیک
تعهد پذیره نویسی ۲ شرکت دارویی	۵ مورد مشاوره پذیرش برای شرکت های دارویی	ارزشگذاری شرکت های دارویی	بیش از ۱۵ مورد مشاوره افزایش سرمایه شرکت های دارویی
مشاوره تدوین نقشه راه به شرکت دارویی دانش بنیان در حوزه ساخت مواد اولیه با دانش فنی بالا	مشاوره تغییر ساختار و افزایش سوددهی به شرکت تولید مواد اولیه دارویی در حوزه داروهای (سرطانی، ام اس و ...)	مشاوره قرارداد مشارکت در حوزه wellness برای راه اندازی کسب و کار IV therapy در ایران	انتشار اوراق بدهی برای شرکت دارویی
مشاوره جذب سرمایه جهت احداث کارخانه دارویی			

تهران، بزرگراه ارتش، مجتمع تجاری و اداری
شمیران سنتر واحد ۷۰۷



۰۲۱-۲۶۳۷۴۵۶۵



www.manadvisory.com/pharman



info@manadvisory.com



درباره ما

گروه مشاوره مانا خدمات تخصصی خود را در حوزه مشاوره مالی، مدیریتی و سرمایه گذاری ارائه می‌دهد.

فارمانا، دپارتمان دارویی این گروه به صورت اختصاصی خدمات مذکور را برای صنعت دارویی کشور فراهم می‌آورد. فارمانا با تیم متخصص و بین رشته‌ای خود در طول سال‌های گذشته توانسته تا خدمات تخصصی و راهکارهای نوآورانه خود را در اختیار فعالین زنجیره ارزشی دارویی از قبیل حوزه‌های دارویی شیمیایی، بیوتکنولوژی، داروهای مشتق از پلاسما و ... بگذارد.

هدف فارمانا قرار گرفتن در کنار شرکت‌های صنعت دارویی و تجهیزات پزشکی به منظور توانمندسازی آن‌ها از طریق به‌کارگیری دانش کسب و کار در راستای حل مسائل و پیشرفت هرچه بهتر آنها است.